

بسم الله الرحمن الرحيم

أكاديمية السودان للعلوم الإدارية

الشراكة المنتجة

Productive partnership

تجارب عملية

إعداد

د. لبابة الفضل عبدالحميد

2022

## الشراكة المنتجة

### مقدمة:-

يشهد العالم ظهور استراتيجيات جديدة للتنمية الإقتصادية والاجتماعية والإدارية ودعم الأداء الحكومي، ومن أهم هذه الاستراتيجيات الشراكة المنتجة التي تنشأ بين ثلاثة قطاعات أساسية في المجتمع، وهي القطاع العام وتمثله الحكومة ومؤسساتها، والقطاع الخاص وتمثله الشركات وأصحاب الأعمال أي القطاع الإستثماري، ثم القطاع الثالث ويمثله المجتمع المدني ومكوناته من نقابات واتحادات وأحزاب وفئات وجمعيات ومنظمات أهلية وأفراد، وكل قطاع سماته وخصائصه التي تميزه ويحتاجها المجتمع في التنمية المستدامة والعادلة.

تتناول هذه الورقة مفاهيم حول الشراكة وأنواعها والمحاور التي تغطيها، إضافة إلى بعض نماذج الشراكة في بعض الدول مع عرض للأساليب التي تتم بها عملية الشراكة.

### مفاهيم ومعاني الشراكة

تقدم الأدبيات المتوفرة في هذا المجال بعض المفاهيم مع التركيز على نوعية الشراكة المطلوبة حسب المحور المراد تطبيق الشراكة فيه، فهناك المحور السياسي والمحور الاقتصادي والمحور التربوي وغيرها من المجالات والمحاور الكثيرة للشراكة.

الشراكة في معناها العام هي اتفاق بين عدد من الأطراف لتحقيق هدف أو أهداف مشتركة بواسطة إنجاز عدد من الأعمال المشتركة، مع الأخذ في الاعتبار المصالح الخاصة لكل شريك.

تم الشراكة الجماعية أو الثانية على أساس تعاقد بين الأطراف المشاركة، بمعنى آخر الشراكة هي التعاون مع أطراف أخرى لتحقيق هدف أو أهداف لا يمكن تحقيقها والوصول إلى نتائج إيجابية ملموسة بالعمل المنفرد. ويعرف البعض الشراكة بأنها تفاق تعاون بين شركاء متكافئين نسبياً يعملون من أجل مصالحهم الخاصة وفي نفس الوقت يعملون لحل مشكلات مشتركة.

فالشراكة أذاً علاقة تواصيلية تعاونية تبادلية منظمة للموارد والأشخاص وللمعلومات والأفكار. بهذا الفهم الواسع تتضمن الشراكة مجموعة مبادئ أهمها مبدأ المصلحة المتبادلة بين الشركاء ومبدأ التكافؤ والاستقلالية والتعاون والتعاضد والتكافف والفعالية والتطور بين الشركاء.

يمكن اعتبار الشراكة آلية حديثة من آليات التدابير للتباذل والتفاعل المنظم بين المؤسسات والمنظمات وبين الأفراد والجماعات وتقوم على إرادات في مجالات معينة بقصد تنفيذ أنشطة أو خدمات أو مشروعات.

يؤكد على السلمي أن الشراكة توجه استراتيجي يقوم على حشد طاقات مؤسسات وهيئات المجتمع بأسره وتنسيق جهودها من أجل تحقيق التنمية الوطنية الشاملة والعادلة، وهي أيضاً صيغة تعاونية تجمع كل أصحاب المصلحة في التنمية وتشركهم في فعالياتها من أجل تحقيق مصالحهم الذاتية من خلال العمل الوطني العام.

الشراكة كذلك مدخل لتنظيم مساهمات أفراد المجتمعات المحلية في تطوير مجتمعاتهم وحل مشكلات البيئة وفتح مجالات وفرص العمل والإنتاج وذلك بحشد طاقتهم ومدخراتهم في مشروعات التنمية المحلية، ومن أهدافها أن تحدث نقلة نوعية

في بيئة المجتمع والحياة وإتاحة الفرصة للمواطنين للمشاركة بجهودهم ومواردهم المالية وطاقاتهم الفكرية.

يشرح بروفيسير ميرغنى عبدالعال حمور مفهوم الشراكة ويقول إنها إيجاد صيغة مناسبة تمكن الأطراف التي بينها أهداف مشتركة وغايات متشابهة من تحقيق تلك الأهداف، والشراكة هنا هدف يرجى وغاية يتم العمل المتواصل لتحقيقها فهي ليست آية أو وسيلة وهي هدف مادي يمكن قياسه وتحديده وهي قيمة سلوكية وثقافية جماعية وتوجهات أساسية وهي تعظيم لقدرات ومساهمات الأطراف في جميع مجالات العمل والعطاء وذلك من خلال تكوين فكر إداري وقاعدة تفاهم مشترك وفعالية وممارسة.

#### **شبكات الشراكة:-**

تعتمد الشراكة على شبكات متعددة يطلق عليها ( شبكات الأنفتاح والتعاون) ويصنف ميرني Merini هذه الشبكات إلى ثلاثة أصناف:-

##### **أ/ الصنف الأول**

يدخل في التدخل اللحظي لمهنتين من داخل أو خارج المؤسسة ( خبراء في مجال معين) monitors وذلك لتقديم خدمة في مرحلة من مراحل العمل أو البرنامج.

##### **ب/ الصنف الثاني**

الاستعانة بمحترفين في نشاط معين لتقديم تجربتهم، وهي استعانة محدودة نسبياً.

##### **ج/ الصنف الثالث**

يشمل توزيع المسؤوليات وتحديد المهام بين الشركاء من خلال قيادة جماعية لفترة طويلة.

## **مفهوم الشراكة السياسية**

يرى الدكتور عطا البطحاني 2004 أن مفهوم الشراكة السياسية يمكن اعتباره علاقة بين مركز السلطة إلى حصة متساوية بين طرفين أو أكثر، إلا أن التقسيم المتساوي يتعدى في الواقع لأنه مثالي ، والشراكة هنا حسب معايير التخصيص والتقسيم للسلطة (معايير الحجم، السكان، فعالية التنظيم، حق الملكية) وفي بعض الأحيان يأخذ أحد طرفي الشراكة أكثر من الشريك الآخر لأن علاقات السلطة لا تقوم على التساوي المطلق.

يعرف بعض الباحثين الشراكة السياسية بأنها إشراك جميع مكونات الشعب السياسية في صنع القرار من أجل المصلحة العامة. ويغطي فهم الشراكة للمصلحة أن تقود المصلحة الخاصة للأطراف إلىفائدة لقاعدة طرفي الشراكة وفي نفس الوقت تتحقق مكاسب للمصلحة الوطنية بطريق مباشر أو غير مباشر، مثلما حدث في جنوب إفريقيا حيث شكل برنامج حزب المؤتمر الإفريقي برنامجاً وطنياً وجدت فيه العديد من القطاعات الإجتماعية مصلحتها ومصلحة المجتمع وأصبح مكسباً للقوى الاجتماعية الصاعدة باتجاه دفع المجتمع إلى الأمام.

## **نماذج الشراكة السياسية**

### **نموذج أنقولا**

واجهت حكومة لواندا بقيادة مابلا معارضه مسلحة من حركة يونيتا بقيادة جوناس ساقمبي في شكل حرب عصابات، ثم دخل الطرفان مفاوضات عديدة بدون اتفاق نهائي، وبعد انهيار المعسكر الاشتراكي وزوال النظام العنصري في جنوب إفريقيا توفر مناخ سياسي دولي وإقليمي أدى بطرف النزاع (نظام لواندا الحاكم وحركة يونيتا المعارضة) إلى استغلال الجديد. واستطاع نظام أنقولا أن يسير في استراتيجية

قائمة على التخلّي عن برنامجه الماركسي وقبول اقتصاد السوق وفتحت الباب أمّ  
قوات المعارضة للمشاركة في السلطة، ومن ناحية أخرى عملت على توظيف  
عائدات الموارد في التسلح العسكري استطاعت أن تظهر قوات يونيتا بموت زعيم  
الحركة واستدرجت الحركة وفرضت عليها شراكة، يعرف هذا النمط من الشراكة  
بـشراكة (التمدد والاستيعاب) أي أنّ النظام له قدرة على التمدد وتوظيف الموارد  
لهزيمة واستيعاب المعارضة المسلحة وبالتالي يمكن النظام من البقاء في السلطة  
بالرغم من التنازلات التي يقدمها بالنسبة للتوجه الأيديولوجي.

### نموذج جنوب إفريقيا

هذا النموذج يعكس الشراكة باستراتيجية التسوية التاريخية، في هذا النموذج يعجز  
الطرفان عن إلحاق الهزيمة بالطرف الآخر والعمل من أجل المصلحة الخاصة  
لأطراف النزاع والمصلحة القومية لعامة المجتمع، فالشراكة هنا قائمة على وجود  
مكان لكل طرف في النظام السياسي وليس بالضرر موقع في الحكومة أو الجهاز  
التنفيذي. قبل الطرفان التسوية التي اتسعت وشملت الأطراف الأخرى كحركة أنكاثا،  
والنقابات ومنظمات المجتمع المدني مما جعل المفاوضات تأخذ الطابع الجماعي  
رغم وجود (شريكين أساسين) وتقوم على شراكة متعددة تميزت بتوزيع مناسب  
للسّلطة معززة بمصالح تاريخية.

### نموذج موزمبيق

أدت التحولات الدولية والإقليمية في تغيير مراكز القوى العالمية وانتهاء الحرب الباردة  
إلى تغيير في أنغولا وجنوب إفريقيا وكذلك في موزمبيق. تعتبر شراكة نموذج  
موزمبيق شراكة مصالح متبادلة للأطراف الثانية واحتمال حراك القوى الاجتماعية  
الأخرى.

تمت الشراكة هنا بين حركة بريليمو القابضة على السلطة وحركة دينامو المعارضة المسلحة رغم التباعد الأيديولوجي بينهما، وأبعدت القوى السياسية الأخرى من المشاركة، واحتفظ كل طرف بجزء من أجزاء البلاد حماية لمصالحة الخاصة في إطار شراكة ثنائية تحيط بها الريبة والشك وعدم الثقة. هذا النوع من الشراكة لا تتتوفر فيه مساحة للمصلحة العامة ولا توجد به دوافع تجديد قوى وطاقات المجتمع باتجاه نضته، فهي تكرس للمصالح الثنائية على حساب المصلحة العامة مما أدى لانعزال فئات كبيرة من المواطنين والقوى السياسية من النظام، فهي لاتشكل قاعدة لأي من الطرفين في مركز السلطة وانعكس ذلك في اللامبالاة السياسية وعزوف المواطنين عن المشاركة في الهم العام كما ظهر ذلك في انتخابات 2000م.

### نموذج أثيوبيا

يمكن وصف هذا النموذج بأنه إعادة بناء المركز، وفي هذا المضمار يعالج المركز المتغيرات الخارجية والداخلية بالتردد وعدم الوضوح مع عدم وجود موارد اقتصادية يمكن استثمارها في تقوية أجهزة النظام العسكرية والمدنية، وتتصاعد في هذا النموذج أعمال المعارضة المسلحة التي تجمع قوميات عديدة تحمل عليناً تاريخياً، وبعد انهيار المركز تحل محله قوى إثنية من قومية جديدة تشكل النظام ولا تتوفر فرص مشاركة عادلة في السلطة لكل أطراف القوى السياسية، وبهذا يتم بناء المراكز بمركزية جديدة تبدي استعداداً للانفتاح والتحول لكن بصورة بطيئة.

### نموذج السودان

عاش النظام السوداني مراحل متنوعة حسب تقسيم الدكتور عطا البطhanى، المرحلة الأولى كانت للجهاد والتمكين ( 89- 96م ) استطاع فيها النظام أن يضعف مراكز القوى السياسية ( أحزاب ، نقابات ، إتحادات ) وحاول السيطرة على الوضع الداخلي

وتغييره باتجاه مشروع إسلامي في إطار حضاري لإحياء قيم الدين في المجتمع مع تركيز إعلامي على شعارات المشروع النظرية. وفي مرحلته الثانية حاول النظام التمدد والاستيعاب لبعض القوى وذلك في الفترة ما بين (2000 - 97) حيث سعى النظام في هذه المرحلة لاستكمال البناء السياسي والدستوري وجذب القوى السياسية المعارضة في إطار من التوالي والوفاق، وكذلك عقد إتفاقات مع أجنحة عسكرية معارضة في الجنوب من خلال اتفاقية الخرطوم للسلام 1997م. واتفاقية فشودة 1998م واتفاقية جبال النوبة 1999م إلا أن النظام تعرض إلى انقسام ومفاصلة في صفوفه الداخلية من القيادة العليا حتى قاعدته الجماهيرية وذلك لعدم مقدرتها على إدارة متغيرات الصراع الداخلي.

تلت هذه المرحلة اتجاه للتدخل عبر مبادرة إيفاد وتوقيع اتفاق سلام شامل لوقف الحرب عام 2005 في صورة شراكة ثانية بين حكومة الإنقاذ والحركة الشعبية لتحرير السودان التي تخلت عن أيديولوجيتها وبرنامجه الماركسي وقبلت بتقرير المصير والوحدة الطوعية في إطار سوداني جديد من وجهة نظر الحركة.

هذه الشراكة السودانية يمكن وصفها بالشراكة الثانية المركبة من خصائص الشراكات المذكورة ( انغولا ، جنوب أفريقيا ، موزambique ، أثيوبيا) وهو نموذج قابل لكل الاحتمالات في إطار واقع المجتمع السوداني المعقد المتشابك ومن الصعب الإحاطة به.

## الشراكة الاقتصادية

ركزت الدول النامية والصناعات وشجعت على مشاركة الاستثمار الخاص في تمويل وإقامة مشروعات الخدمات العامة نسبة لعدم إمكانية الاعتماد على الاتفاق الحكومي وحده في إقامة مشروعات البنية الأساسية. يساهم القطاع الخاص في تنمية وتطوير

المرافق والخدمات بكفاءة أكبر وتكلفة أقل والنهوض بالتنمية الاجتماعية والمشروعات القومية بما يساعد على رفع مستوى المعيشة وتحقيق معدلات التنمية المنشودة.

### **أنواع و مجالات الشراكة الاقتصادية**

تأخذ مشاركة القطاع الخاص والشراكة معه أشكالاً مختلفة ودرجات متفاوتة ومجالات متعددة كما يلي:-

#### **عقود الخدمة**

تعاقد الحكومة مع القطاع الخاص لتقديم بعض الخدمات مثل قراءة العدادات وتحصيل الفواتير والصيانة، هذه العقود سنة أو سنتين.

#### **عقود الإدارة**

تقوم الجهة العامة بنقل مجموعة من الأنشطة في قطاع معين إلى القطاع الخاص وتقوم بتمويل رأس المال والاستثمار، كما تقوم بتحديد سياسة رد التكاليف، مدة هذه العقود تتراوح بين 3 و 5 سنوات

#### **عقود التأجير**

تقوم الشركات الخاصة بتأجير المرفق من القطاع العام وتحمل مسؤولية تشغيل المرفق وإدارته وتحصيل الرسوم. يقوم المستأجر بشراء الحق في الإيرادات وبالتالي يتحمل قدرًا كبيرًا من المخاطر التجارية تتراوح مدة هذه العقود بين 5 و 15 سنة ويمكن تمديدها.

## عقد الإنفاذ طول الأجل

يستخدم هذا النوع من العقود في شراء البنية الأساسية الضخمة، ويطلب من الشركة الخاصة تمويل وبناء وتشغيل المرفق لفترة معينة من 20 إلى 30 سنة ينتقل بعدها المرفق للقطاع العام، ويكون هذا العقد بأشكال متعددة يمكن استخدامها في مشروعات البنية الأساسية.

## عقود الإمتياز

تحمل بموجبها الشركات الخاصة مسؤولية التشغيل والإدارة والاستثمار في حين تظل الجهة العامة هي المالك لأصول المرفق تقدم هذه الإمتيازات على مستوى الدولة بأكملها أو على مستوى مدينة ، وتتراوح مدتها بين 25 و 30 سنة.

## نقل الملكية

في هذه الحالة يصبح القطاع الخاص مالكاً ومسؤلاً عن المرفق ويُخضع لهيئة رقابية.

تسمح كل أشكال الشراكة الخاصة للمستثمر باسترداد التكاليف الرأسمالية للمشروع وتحقيق هامش ربح ، كما تتحقق معظم هذه الأشكال مع تغيير دور الدولة من دور المقدم المباشر للخدمة أو قيامها بدور المنتج إلى قيامها بدور المراقب والمنظم للنشاط.

الدول التالي يعرض الأساليب الرئيسية لمشاركة القطاع

## الخاص في مشروعات البنية الأساسية

الأسلوب	ملكية الأصل	التشغيل والصيانة	رأس الأستثماري	المال	المخاطر التجارية	مدة العقد
عقود الخدمة	عامة	عامة/ خاصة	عام	عام	عام	2-1 سنه
عقود الإدارة	عامة	خاصة	عام	عام	عام	5-2 سنه
عقود التأجير	عامة	خاصة	عام	مشترك	عام	15-8 سنه
عقود الإمتياز	عامة	خاصة	خاص	خاص	خاص	30-25 سنه
عقود الإنقاذ طويل الأجل	عامة و خاصة	خاصة	خاص	خاص	خاص	30-20 سنه
نقل الملكية	خاصه عامة وخاص	خاصة	خاص	خاص	غير محددة أو محددة بمدة الترخيص	غير محددة أو محددة بمدة الترخيص

للمصدر وزارة الاستثمار المصرية

## تجارب الشراكة

في التجربة المصرية في مجال مشاريع البنية الأساسية كانت الحكومة هي المسؤولة عن تمويل وإقامة وتشغيل المشاريع الأساسية ، إلا أن الزيادة السكانية وزيادة الالتزامات المالية أصبح القطاع الحكومي غير قادر على تحمل إقامة مشاريع البنية الأساسية، مما إدى إلتدھور هذه المشاريع، وأصبحت الحكومة غير قادرة على مقابلة الأهداف الإجتماعية والاقتصادية للدولة. لذا تمت إقامة مشاريع جديدة في مصر بالمشاركة مع القطاع الخاص في أربعة قطاعات للبنية الأساسية هي الطاقة، الاتصالات، النقل، المياه، الصرف الصحي. بلغت المشاريع 16 مشروعًا بجمالي استثمارات بلغت 6,2 مليار دولار، ونال قطاع الاتصالات النصيب الأكبر من هذه الاستثمارات.

## الجدول يوضح حجم مشاركة القطاع الخاص خلال الفترة من 1990 إلى 2004م

التشيك	الفلبين	مالزيا	مصر	بيان
68	78	81	16	عدد المشاريع التي تم تنفيذها بالمشاركة مع القطاع الخاص
16,822	31,533	37,845	6,206	حجم مشاركة القطاع الخاص في المشاريع (بالمليار دولار)

المصدر: البنك الدولي 2004

### مكاسب الشراكة:

- معالجة القصور الحكومي في التمويل.
- الإسراع في معدل النمو الاجتماعي والإقتصادي.
- رفع كفاءة تشغيل المرافق العامة خاصة مشروعات التنمية الاجتماعية.
- نقل تبعية المخاطر التجارية "لـ المستثمر الخاص.
- نقل التكنولوجيا.
- توسيع الملكية الخاصة واقتصاد السوق.
- تفعيل بعض سياسات الإصلاح الهيكلـي.

### المشاكل والصعوبات

هناك صعوبات تواجه شراكة القطاع الخاص مع القطاع العام، وهي صعوبات تتعلق بالترويج وجذب الاستثمارات ودعمها، ويمكن حصر الصعوبات في أربعة محاور:-

1. قصور التنظيم التشريعي، بمعنى عدم وجود قواعد وأحكام خاصة باختيار المستثمر وأختيار أفضل العروض، وغياب أساس تقييم المشروعات مالياً وفنياً وتشغيلياً، لأن القوانين القديمة لا تصلح لتطبيقها على هذا النوع من

الاستثمارات، وتعتبر تشريعات طاردة لها في مجال المرافق العامة. في بعض الدول تم تعديل القانون في بعض القطاعات الخدمية مثل الكهرباء والاتصالات والمطارات مما أدى إلى تعددية وازدواجية في التشريع وتعارض بين التشريع واللوائح السارية.

2. التشريعات لا تتعرض إلى كل صور الشراكة مما يقود إلى الغموض حول شكل الشراكات.

3. هناك صعوبات تتعلق بالإطار المؤسسي ، كغياب الرؤية الاستراتيجية الموحدة على مستوى مراكز الحكومات، وكذلك تعدد الجهات المسؤولة عن تنظيم هذه المشاركة وتعدد المواقف والترخيص، كما أن عدم وجود الخبرة الفنية والمالية والقانونية لطرح المشاريع على المستثمر وتنظيم المشاركة وضعف التخطيط الاستراتيجي لاحتياجاتها وأولوياتها وجدوها من النواحي الاجتماعية والاقتصادية.

4. ضعف الوعي العام بأهمية ومزايا المشاركة الخاصة في التمويل والتشغيل وأثارها الإيجابية اقتصادياً واجتماعياً، وكذلك ضعف الوعي العام بالأشكال المختلفة للمشاركة والاعتقاد السائد لدى العامة بأن الشراكة هي الشخصية فقط.

### **الشراكة مع القطاع المدنى**

يرى الدكتور على السلمى أن أطراف الشراكة المنتجة هي الدولة والذى تضم الحكومة المركزية وال محليات والجمعيات والهيئات غير الحكومية و منظمات المجتمع المدنى و منظمات الأعمال العامة والخاصة والأحزاب السياسية و التشكيلات النقابية والأتحادات والأسر والوحدات غير المنظمة في القطاع الأهلي و الأفراد والجماعات من العاملين في مختلف المؤسسات والهيئات والمهنيين والحرفيين وتجار الجملة والقطاعي والصناعي في مختلف المجالات . من هذا المفهوم الشامل لأطراف الشراكة

نصل لأهمية القطاع المدني المنظم وغير المنظم حيث لا يمكن عزلة او اهمال من الشراكات لأنه قطاع يمتلك المعرفة وقدر على التوعية والتعبئة والاستقرار وتفعيل الأداء إلا أن نصيبه من واقع الشراكة اليوم يتغير ولا يكاد يذكر .

#### اليونسيف والشراكة :

تعمل اليونسيف مع الشركات متعددة الجنسيات والمؤسسات القومية والشركات الصغيرة ومتعددة الحجم لتحديد وتصميم وتنفيذ تحالفات شراكة تمكن من تسخير قوة قطاع الشركات في خدمة اطفال العالم ؛وتتضمن مجالات التعاون الشركات متعددة الأوجه والأعمال الخيرية ذات البعد الاستراتيجي والمبادرات التسويقية المرتبطة بقضايا معينة وبرامج تبرع الموظفين والأحداث الخاصة ومبادرات بطاقات التهنئة ودعم طلبات الأداد الطارئة ومشاريع تعاون وتنظيم حملات لرفع مستوى الوعي وتنسق كافة عمليات الشراكة بجدول أعمال موحد واحترام متبادل ودعم نقاط القوة الخاصة بكل منظمة .

الاستثمارات الخيرية ذات البعد الاستراتيجي في اليونسيف تلعب دوراً بالغ الأثر نسبية لخبرة اليونسيف في قضايا الأطفال وتسقى الشركات الخاصة في دعم صورتها وتبرهن على التزامها الاجتماعي وترفع الروح المعنوية لدى موظفيها وترقي علاقاتها مع المجتمع و غالباً ما تعطي الشركات جهوداً خيرية لدعم اليونسيف تشمل أقسام التسويق والاتصالات الخاصة بها وكذلك عبر العلامة التجارية.

اقامت اليونسيف عدداً من الشركات مع بعض الشركات منها الشراكة مع مؤسسة IKEA وتحمل علامتها الشهيرة Hello kitty وكذلك مع شركة ( ) Sanrio لصالح أطفال إفريقيا (BRUMBEAR).

#### الحكم الصالح وشراكة المجتمع المدني :

يستخدم مفهوم الحكم الصالح من قبل مؤسسات الأمم المتحدة لإعطاء حكم قيمي على ممارسة السلطة السياسية لإدارة شؤون المجتمع باتجاه تنموي وتطويري، بمعنى أن الحكم الصالح هو الحكم الذي تقوم به قيادات سياسية منتخبة، وكوادر إدارية ملتزمة بتطوير موارد المجتمع وتحسين نوعية حياة المواطنين وذلك برضاهن وعبر مشاركتهم، وبهذا فإن إدارة شؤون المجتمع من خلال الحكم الصالح يتضمن أبعاداً ثلاثة:-

- البعد السياسي المتعلق بطبيعة السلطة السياسية وشرعية تمثيلها.
- والبعد التقني المتعلق بعمل الإدارة العامة وكفاءتها وفاعليتها.
- والبعد الاقتصادي - الاجتماعي المتعلق بطبيعة وبنية المجتمع المدني ومدى حيويته واستغلاله عن الدولة من جهة وطبيعة السياسات العامة في المجالين الاجتماعي والاقتصادي وتأثيرها على المواطنين من حيث الفقر ونوعية الحياة وعلاقتها مع الاقتصاديات الخارجية والمجتمعات الأخرى.

تؤثر هذه الأبعاد الثلاثة في بعضها وترتبط في إنتاج الحكم الصالح، حيث لا يمكن تصور إدارة عامة وفاعلة من دون استقلال الإدارة عن نفوذ السياسيين، ولا يمكن لإدارة السياسة وحدها تحقيق إنجاز في السياسات العامة بدون وجود إدارة عامة فاعلة، كما أن الهيمنة على المجتمع المدني وتغييبه يؤدي إلى غياب مكون رئيسي في التأثير على السياسات العامة ومراقبة السلطة السياسية والإدارية ومحاسبتها، كما لا تستقيم السياسات الاقتصادية والاجتماعية في غياب المشاركة والمحاسبة وغياب الشفافية، إذا الحكم الصالح هو الذي يستند إلى المشاركة والمساءلة والشفافية.

يتكون المجتمع المدني من مجموعات منظمة أو غير منظمة ومن أفراد يتقاولون اجتماعياً وسياسياً واقتصادياً وينضبطون بقواعد وقوانين رسمية وغير رسمية ويشمل الجمعيات النقابية العمالية والمجموعات اللغوية والدينية والمؤسسات الخيرية والنوادي

الرياضية والتعاونيات ومنظمات تنمية المجتمع والجمعيات المهنية والمؤسسات الأكاديمية ومراكز البحث والدراسات ومنابر الإعلام والاحزاب السياسية. الحكم الصالح يدعو لتمكين المواطنين وتوسيع قدراتهم وخياراتهم وحرية اختيارهم ومشاركتهم الفعالة في القرارات التي تتعلق بحياتهم.

### **المجتمع المدني والشراكة مع الحكومات**

انعقد اجتماع للأمم المتحدة بتاريخ: 16/6/2008م يتعلق بفيروس نقص المناعة المكتسبة، اشتركت فيه منظمات المجتمع المدني من غياب شراكة حقيقة مع الحكومات، وجاء البيان الصادر عن منظمات المجتمع المدني، وقد وقعت عليه مائة منظمة، أن الأمم المتحدة أقرت أن تعزيز مشاركة المجتمع المدني يشكل استراتيجية حيوية لمكافحة الإيدز ويجب أن تكون مشاركة منظمات المجتمع المدني في البعثات الوطنية الحكومية مشاركة فعالة وليس رمزية فقط ، وأضاف البيان أن الشراكة الحقيقة بين المانحين والحكومات ومؤسسات المجتمع المدني ومنظomas الأمم المتحدة والجهات المتضررة تتطلب توازناً في سلطة اتخاذ القرار، وتحقيق شمولية الوقاية والعلاج والرعاية بحدود عام 2010م عبر شراكة حقيقة. كما عبر البيان عن الشعور بالإحباط لحضور عدد قليل لهذا الاجتماع وفشل العديد من الحكومات في الكشف عن حقيقة انتشار المرض في التقارير. وأشارت السيدة/ أولا بيدى أكاني من الأتحاد الإفريقي للمجتمع المدني لمواجهة فيروس نقص المناعة المكتسبة الإيدز إلى أن بعض الحكومات لم تقدم أية تقارير، ورفضت بعض الحكومات القيام بذلك. وذكرت غسيبيل تدولنو المنسق أن المجتمع المدني مطالب بالمزيد من الشراكة مع الحكومات، وكانت تتوقع أن يكون اللقاء لقاء شراكة، ولكن انعدمت الشراكة على المستوى المحلي وبالتالي العالمي، وأكد البيان على أهمية القيادة المشتركة والمسؤولية السياسية على المستويين الوطني والمحلى.

مجمل القول أن الشراكة أصل ومبأأ حياتي وإنساني يحقق الخير والتكافف والفعالية، وقد وجدت الشراكة بين القطاع الحكومي والقطاع الخاص مكاناً بارزاً في الحياة العامة الإن القطاع الثالث وهو القطاع المدنى لم يحظ بنفس الأهتمام على الرغم من أنه يمتلك المعرفة، المرونة ، الحراك ، والقدرة على التنفيذ، ونأمل أن يكون محوراً أساسياً في الشراكة والمشاركة وأن يؤطر لذلك في الدستور والقوانين.

#### النتائج:

1. غياب المفاهيم والآليات التي تحقق الشراكة كثقافة إدارية يفقد المؤسسات الأداء والعمل الجماعي قيمته في الجودة الشاملة.
2. اعتبار الشراكة آلية تحقيق التدابير والتفاعل بين المنظمات والأفراد مدخل لتوليد إرادة تنفيذ الأهداف المشتركة.
3. الالتزام بقيم التعاون والانفتاح.
4. تتعدد أنواع الشراكة منها السياسية والاقتصادية والإدارية والثقافية في القطاعين العام والخاص.
5. الشراكة مكاسب وصعوبات يمكن تعظيم المكاسب والإسهام في حل الصعوبات والمشاكل.
6. عدم الاهتمام بالشراكة والعمل الجماعي في المؤسسات.

#### النوصيات:

1. نشر وترويج مفاهيم الشراكة في المؤسسات في القطاعين العام والخاص وتقديم نماذج شراكة ناجحة.
2. إيجاد آلية متابعة من خبراء لحل المشاكل وتذليل الصعاب.

3. إيجاد هيكل تنظيمي يوضح التنسيق والتشابك في مهام إنجاح أهداف الشراكة.

4. حصر قيم الشراكة من التعاون والانفتاح وتدريب كوادر المؤسسات على العمل بالجودة الشاملة لتحقيق الشراكة.

5. إدراج مادة الشراكة لطلاب الدبلوم العالي والماجستير في الادارة العامة في الجامعات السودانية.

#### الخاتمة:

تعتبر الشراكة من المفاهيم الحديثة في الأداء الإداري الجماعي ، ولها القدرة على تعظيم المكاسب وتحقيق الأهداف وتجميع إرادات العمل الجماعي المنظم وتقاسم عائد النجاح.

تناولت الورقة مفاهيم ومعنى الشراكة السياسية والاقتصادية بأنواعها و مجالاتها وعقود الإدارة والخدمة والتأجير وعقود الامتياز ومشروعات البنية الأساسية وقدمت الورقة تجارب للشراكة في بعض الدول مصر ومالزيا والفلبين والتشيك كما تعرضت الورقة لمكاسب الشراكة والمشاكل والصعوبات وبيّنت الشراكة في القطاع المدني واليونيسيف وبهذا قدمت الورقة معلومات أولية عن الشراكة وأنواعها و مجالاتها وفوائدها.

#### المراجع

1. د. على السلمى ، الشراكة المنتجة ، ف لقاء تفكري في الخرطوم،مجلة إدارة العصر، العدد 42، مارس 2003م.

2. بروفسير/ميرغنى عبدالعال حمور ، الشراكة تريلق مضاد للتنازع والصراع وستراتيجية فاعلة من أجل التغيير، مجلة إدارة العصر ، العدد 43، مارس 2003.
3. وزارة الاستثمار المصرية، استراتيجية الشراكة بين القطاع الحكومي والقطاع الخاص، 7/8/2008م الموقع بالإنترنت.
4. د. عطا البطحانى، ندوة السلام بين الشراكة والمشاركة، ورقة قدمها بعنوان:- الشراكة والمشاركة السياسية 6-7 مارس 2004م. قاعة الشارقة الخريطوم.
5. بحوث ومناقشات الندوة الفكرية، مركز دراسات الوحدة العربية، كتاب (الفساد والحكم الصالح).
6. حسن كريم، مفهوم الحكم الصالح، ورقة في نفس المرجع السابق.
7. تعريف الشراكة السياسية، مركز الإمام الشيرازى ، الإنترت.
8. المجتمع المدني يطالب بالمزيد من الشراكة مع الحكومة، موقع شبكة الأنباء الإنسانية، مكتب الأمم المتحدة لتنسيق الشؤون الإنسانية أوشا، الإنترت.
9. مؤتمر الشراكة بين القطاعين العام والخاص، الأردن، إربد 8- 2008/7/10.
10. كيف تتم الشراكة مع اليونسيف، الشراكة بين اليونسيف والمؤسسات، موقع بالإنترنت.